

业界新闻

文 | MFC

奔腾激光牵手浙大打造“联合研究中心”

6月8日下午，奔腾激光（温州）有限公司（以下简称“奔腾激光”）与中国工程院谭建荣院士领衔的浙江大学机械工程学院团队签订产学研合作协议，开启战略合作，“浙江大学机械工程学院——奔腾激光联合研究中心”揭牌成立。

奔腾激光总经理吴让大表示，此次合作将为企业加大创新投入再加码，以进一步完善企业自主创新体系，发力突破“卡脖子”技术，抓牢关键核心技术，增强企业核心竞争力，助推企业打造成为具有核心竞争力的单项冠军企业，持续引领激光行业发展。

近几年，奔腾激光与浙江大学已开展了多项卓有成效的技术合作开发项目，为进一步加强产学研合作，集成创新资源，聚焦关键技术，提升创新能力，共同推动产业技术变革，提升奔腾激光

在高功率智能激光加工领域的竞争力和影响力，双方本着优势互补、互利互惠、讲究实效的原则，成立浙江大学机械工程学院——奔腾激光联合研究中心，作为

推进产学研合作综合性平台。据了解，浙江大学机械工程学院拥有强大科研团队和研发平台，拥有高端装备教育部重点实验室、浙江省先进制造技术重点实



实验室、高端制造装备协同创新中心等国家级教育与实践基地。谭建荣院士是我国著名机械设计与研究专家、国家 973 项目首席科学家，浙大学术委员会副主任、浙江大学求是特聘教授。多年来他一直从事机械设计及理论、计算机辅助设计与图形学、数字化设计与制造等领域研究。

当天，谭建荣院士一行参观考察奔腾激光位于浙南产业集聚区滨海园区的智能制造车间，随后谭建荣院士作“大批量定制与创新设计”主题报告，他根据多年积淀的丰富实践经验和深厚理论功底，结合大量案例，详细阐述大批量定制的背景与内涵，解读人机交互技术、装配选配技术、云服务技术等大批量定制与创新设计十大技术和十大典型应用，深入剖析大批量定制与创新设计发展趋势，并提出了自己的独特见解。

奔腾激光总经理吴让大向谭建荣院士一行介绍企业发展和产品技术研发情况，并就深化校企合作做进一步交流。“获益于创新驱动发展，去年销售额突破 10 亿元，年平均增长率持续保持在 30% 以上，未来 5 年研发费用投入从占销售额的 5% 提升到 10%。”吴让大介绍说，双方将围绕人工智能、工业互联网、远程运维技术在激光加工机床中的应用及其他关键共性技术，联合开展关键技术攻关，研发新一代智能化激光切割数控机床，实现从激光数控机床向智能机床迭代升级，全面提升产品的智能化和自动化水平。

国产 ICU 病床远销南美洲

自 3 月新冠病毒在国外进入爆发期，

中山市奥力克医疗设备科技有限公司（下称“奥力克”）外贸部即保持 24h 在线工作制，安排生产员工两班制，增加生产设备提高效率等措施，将日生产量从 80 ~ 120 张提升到 200 ~ 240 张，至今已有 6000 多张普通病床和 1200 多张 ICU 病床的抗疫物资陆续抵达 20 多个国家和地区，为抗击世界疫情而努力。

位于中山东凤镇的奥力克是目前内地为数不多可以在本企业内完成整套病床生产流程的企业，从塑料加工、钢材钣金加工、焊接、喷涂到安装，全部由企业独立完成。其产品通过欧盟 CE 认证、美国 FDA 认证及二十多个产品外观设计实用专利证书，长期出口至美国、欧盟、中东等发达国家和地区。

记者从奥力克获悉，新冠肺炎疫情发生后，为了满足境内外订单需求，公司一方面组织全体员工提前结束春节假期，一方面在政府支持下，增加招聘技术岗位工作人员，同时增加生产设备，安排生产员工两班制，提高生产效率。

3 月份至今，奥力克已有 6000 多张普通病床和 1200 多张 ICU 病床的抗疫物资陆续抵达 20 多个国家和地区。由于海外运输周期较长，公司尽可能缩短交货期，目前亚洲一般需要 5 到 10 天，美洲大概需要 1 个月。从 3 月份到现在，公司产品最远送达南美洲的巴拉圭、乌拉圭。

Bystronic 与 IPG 将共同开发下一代光纤激光解决方案

日前，瑞士百超 (Bystronic) 宣布将与光纤激光器制造商 IPG 从一种简单

的供应商客户关系发展成为战略伙伴关系，并将共同推动下一代光纤激光解决方案的开发。

激光切割机是 Bystronic 最重要的销售支柱。2019 年，切割 / 自动化系统占 Bystronic 全年营业额的 65%。

30 多年来，Bystronic 一直自主开发激光加工系统的核心光源，包括早期的 CO2 激光器和 2005 年以后的光纤激光器。直到三年前，Bystronic 公司停止了内部光纤激光器的研发。Bystronic 首席技术官、管理委员会的成员 Christoph Ruttimann 表示：

“停止自主开发光纤激光器的决定是正确的，因为进一步开发强大的激光光源需要公司内部没有的技术。例如，如何实现激光光源与机器切割过程的最佳协调，这仍然是一个挑战。”因此，Bystronic 需要的不仅仅是一个激光器供应商，而是一个能够更深层次合作的战略合作伙伴。

IPG 是光纤激光器市场的领军企业，由高功率光纤激光器领域的顶尖发明家和先驱、物理学家 Valentin Gapontsev 在 1991 年创立，Bystronic 是其在材料加工领域最重要的客户之一。2018 年，这两家公司在合作协议的框架内启动了联合开发项目，这标志着双方从一种简单的供应商客户关系发展成为战略伙伴关系。Christoph Ruttimann 表示：“这为激光光源适应我们的特定需求并为我们的客户开发创新功能提供了机会。”

其中一项合作包括，Bystronic 技术人员将有资格在激光光源处自主更换有缺陷的传输光纤或激光模块。



Christoph Ruttimann 强调：“我们的客户很喜欢通过单一的联络点来解决他们所有的问题，我们将通过提供单一来源的综合服务而在竞争中脱颖而出。”

在过去的几年中，光纤激光切割机的输出功率迅速增长。两年前 Bystronic 在市场上推出了一款 12 千瓦的系统，并将在今年 10 月推出下一个功率级别——15 千瓦的光纤激光切割机产品。Christoph Ruttimann 确信，功率的竞争将会持续。Bystronic 走在这一赛道的前沿——这也得益于它与

IPG 的战略合作关系。

对于 Bystronic 的客户来说，过去几年通过 Bystronic 设备实现的性能提升，已经转化为更高的生产率和更大的灵活性。凭借更多创新的功能，Bystronic 将进一步提高客户的实际利益。而与 IPG 进行思想和技术交流是产生有价值的想法的肥沃土壤，从而推动系统的发展。

通过与 IPG 进行战略合作，Bystronic 找到了推动下一代光纤激光解决方案的开发的理想合作伙伴。

Christoph Ruttimann 观察到：“在快速发展的市场中，我们的合作伙伴提供了先进的技术，为我们的客户提供领先的生产力和优越的拥有成本，Bystronic 的前景也因此变得更加光明。”

蒂森电梯武汉分公司勇夺多个标志性项目

如今，距离武汉正式解封已有两月有余，疫情防控常态化下的武汉正积极推动经济复苏。从战“疫”中归来的蒂

森克虎伯电梯(以下简称“蒂森电梯”)武汉分公司斗志昂扬,愈战愈勇,在武汉解封首月便勇夺三个标志性项目,并紧随其后再次夺得两个标志性项目,总梯台量达到 182 台,其中包括 42 台高速梯。

超 500 亿规模! 新基建下近期建设的大型数据中心项目一览

近期,上线、开工、在建、交付、的数据中心项目,加起来的投资规模已高达 500 多亿!

项目: 中国电信中部云计算大数据中心(二期)

时间: 5 月 3 日, 正式启动建设。

投资: 计划投资 7 亿元

投入使用: 预计将于 9 月建成投入使用

选址: 鄱阳湖生态科技城

规模: 600 多个服务器机柜

项目: 湘潭市大数据中心主体工程

投资: 计划投资 5.89 亿元

投入使用: 预计今年 7 月可完成机房楼主体封顶并进行设备安装

选址: 湘潭高新区高新路与幸福路交汇处东南角

规模: 总用地约 33.45 亩, 总建筑面积约 5.90 万平方米。项目建成后将布局机柜共 2000 架(可扩容至 2650 架)。

项目: 海南州大数据产业园

投资: 计划投资 21 亿元

投入使用: 产业园分六年三期建设

选址: 海南藏族自治州大数据产业园

规模: 占地面积 80 公顷, 数据中

心共 527 个机柜, 分为 4 个机房模块, 可部署 6800 台标准服务器, 提供 150 万计算能力。

项目: 普洛斯怀来大数据科技产业园

投资: 总投资规模将超百亿元

时间: 5 月 12 日开工

投入使用: 项目一期预计 2020 年底交付投入运营。

选址: 张家口市

规模: 总建筑面积近 9 万平方米, 可容纳近 1.5 万个标准机柜, 共部署约 20 万台服务器。

项目: 中国移动湖南长沙数据中心

投资: 总投资 13 亿元

时间: 5 月 15 日开工

投入使用: 预计于 2021 年底建成并投入使用

选址: 湖南长沙

规模: 总用地面积 65 亩, 总建筑面积 7 万平方米, 将形成 1 万个机架能力, 超过 4 万 G 的互联网出口带宽, 形成集 IaaS、PaaS、SaaS、NaaS 于一体的综合型云计算公共平台。

项目: 长三角·平湖润泽国际信息港项

投资: 总投资 130 亿

时间: 2020 年开工建设

选址: 平湖市张江长三角科技城平湖园

规模: 计划于十四五期间共建成 10 万个机柜。

项目: 常山云数据中心

投资: 总投资 50 亿元

投入使用: 一期工程已建成交付运营

选址: 河北正定高新区

规模: 占地 280 亩, 建筑面积 19 万平方米, 规划部署 24000 架标准机柜。

中国电信两江腾龙数据中心(二期效果图)

项目: 中国电信两江腾龙数据中心(二期)

投资: 总投资 13 亿元

投入使用: 预计于将于本月底投用

选址: 两江新区

规模: 总计交付运营 7000 个机柜和 10 万余台服务器。

项目: 中国移动(山东济南)数据中心

投资: 总投资 36 亿元

投入使用: 预计明年 5 月投产使用

选址: 济南高新区

规模: 占地 59124 平方米, 建设规模 125780 平方米, 二期项目建成后机架规模将超过 1.6 万个, 具备 6.8 万 G 的互联网带宽出口。

项目: 贵安华为云数据中心

投入使用: A 区预计年底建成交付

选址: 贵安新区

规模: 贵安华为云数据中心总用地面积约 1521 亩。

项目: 湖南电信信息园大数据中心

投入使用: 已投入使用

选址: 万家丽路湖南电信信息园区

规模: 总建筑面积近 8000 平方米, 可容纳近 1100 个 IDC 机架。

项目: 西藏云计算数据中心

投资: 总投资 118 亿元

投入使用: 一期预计 7 月建成

选址: 拉萨

规模: 工程一期设计占地 116278

m²，含 1 栋综合运维楼，4 栋机房，分二阶段建设，可提供约 1.1 万机柜。

项目：中国联通衡阳大数据中心

投资：总投资 1.5 亿元

时间：开启招标

选址：湖南省衡阳市高新区内，北临衡州大道、东临晓霞南街、南临新光路。

规模：一期核心机房建筑面积 10600 平方米（地上 7000 平米，地下 3600 平米，地上 4 层，建筑高度 23.8m，标准层 1750 平米），二期管理及辅助用房建筑面积 9800 平方米（地上共 9 层，标准层 1050 平米，总建筑高度 41.7m）。

5 月汽车零部件进口额下降 23.7% 汽车供应链考虑深度本土化

2020 年突发的疫情以及中美贸易关系的变化，正让汽车业重新审视其零部件供应链模式。2020 年 5 月中国汽车零配件进口金额为 1912.8 百万美元，同比下降 23.7%。而来自零部件及车企的最新态度也显示，此前广被采用的全球化布局开始受到质疑，与此同时，区域化与本地化成为它们短期内的新选择。

“以前全球化发展地很好，大家不认为这会是一个问题，但是一旦出现情况，我们发现国际化的供应链实际上是有问题的。”6 月 14 日，博世（中国）投资有限公司执行副总裁徐大全在 2020 中国汽车重庆论坛上表示，这种感受在疫情期间最为明显。

据徐大全回忆，由于博世中国仍有

许多汽车电子产品及芯片需从国外进口，这使其在国外疫情蔓延无法开工的情况下非常被动。“这些部件的生产制造环节，头道工序基本上在发达国家（欧洲、美国、日本），第二道封装测试基本在东南亚国家，所以当菲律宾、马来西亚不让复工的时候，当时我们变得非常非常紧迫。”而为了保证中国市场供应，博世只得迅速成立“全球供货紧急小组”，把博世其他区域的货往中国运送，这种压力到 6 月才有所缓解。

对于国际化供应链在突发状况下的局限性，更多零部件供应商及车企与徐大全同样的感受。重庆迪马股份副总裁刘琦此前曾在零部件企业任职，有着主机厂与零部件的双重视角，“疫情期间我跟公司搞采购的团队做了一个调查，发现越是国际化程度高的零部件配套商受到的影响越大，包括我们公司用的电子产品和芯片来自美国、欧洲等地的，因此受影响比较大。我跟合资企业发动机厂交流得知他们恢复也比较慢。”刘琦在论坛发言中表示。

武汉菱电汽车电控系统股份有限公司副总经理吴章华同样认为，疫情及中美贸易关系变化给“黑天鹅”事件冲击，使得汽车产业链的国际化慢慢开始受到挑战。

但这并不意味着业内对供应链国际化的否定。事实上，业内普遍认为从长期来看国际化布局仍是一种趋势，但为了保证生产连续性，区域化和本地化或将成为汽车业短期内的迫切选择。而这种思路的变化，或将带来供应链一系列的改变。

“过去我们一直在谈供应链，要最

短的距离，最好在旁边建厂。但是从这次疫情感受到，仅仅是考虑自身供应链的时间最短可能还不够，在考虑供应及时性以外，可能还要考虑敏捷性。”刘琦认为应推进供应链的本地化，这不仅包括本地化的组装生产，还有本地化研发以及本地化的知识产权。

另外，在中美贸易关系变化的情况下，有观点认为，中国许多企业可能到东南亚设厂，以解决地域政治等问题。

目前，随着中国汽车零部件行业发展，越来越多的零部件可以实现本地供应和采购，但在某些电子元件及芯片等方面则仍有赖于进口。海关总署的数据显示，2019 年中国汽车零部件进口额为 367.11 亿美元。

疫情所带来的汽车供应链断裂风险给业内敲响了警钟，而其所带来的供应链布局的思路转变，或将给本土零部件企业带来更多的机会。在这种情况下，国内零部件车企急需提升在关键领域的研发能力，以适应业内新变化。

国产 MINI 将至 长城 / 光束汽车 签服务协议

日前，长城汽车及其控股子公司（以下简称“集团”）与光束汽车签订服务协议，根据协议内容，集团将向光束汽车提供研发、工厂建设管理、生产工艺开发、咨询等服务，交易金额达 45 亿元。

具体来看，2020 ~ 2023 年，集团向光束汽车提供研发业务，交易金额合计人民币 26.51 亿元，集团还将向光束汽车采购研发业务，交易金额合计人民币 17.34 亿元；2020-2027 年，集团向光束汽车提供工厂建设管理、生



汽车之家

产工艺开发服务，交易金额合计人民币 1.44 亿元。此外，2020 ~ 2022 年，集团还将向光束汽车提供咨询服务，预计交易金额上限共计人民币 5000 万元。集团向光束汽车销售零部件等产品，交易金额则根据具体交易合同确定。

2018 年 8 月，长城与宝马正式签

署合资合作协议，成立光束汽车合资公司。长城计划在 2025 年以前基于 5 个车型平台推出 12 款新能源汽车，除了欧拉品牌、WEY 以外，合资 MINI 品牌车型也赫然在列。

据悉，光束汽车生产的首款车型或为基于 MINI ROCKETMAN 概念车打

造的电动车，并于 2022 年正式推出。根据规划，该车型将只在中国生产，未来会出口到全球进行销售。MFC